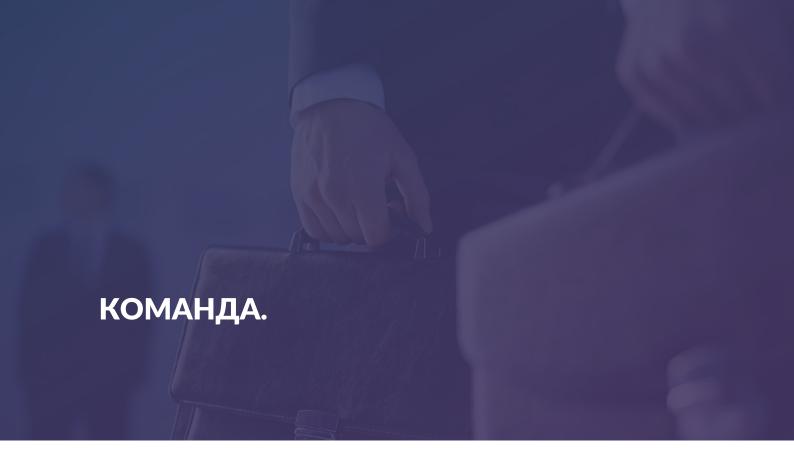


Презентация Юридической компании «Консультант»

Исключительно правильный юридический подход к каждому бизнесу!

ОГЛАВЛЕНИЕ

Команда. Управляющие партнеры	3
О компании	6
Базовые компетенции	7
Успешные юридические кейсы	L1
Контакты 1	5





Немков Николай Владимирович

Управляющий партнер

Родился и вырос в <u>г. Лесосибирск</u>, Красноярского края. Школу закончил в 2000 году и сразу поступил на юридический факультет КГУ. Заканчивал же в 2007 году уже Юридический институт Сибирского федерального университета. Диплом писал по уголовной специализации на тему: «Вымогательство взятки», научным руководителем был, ныне покойный, <u>Горелик Александр Соломонович</u>. Больше всего запомнился и понравился курс «Теория доказывания» под руководством Барабаша Анатолия Сергеевича.

Специализируется на защите бизнеса через процедуру банкротства, является действующим арбитражным управляющим.

Разрабатывает эффективные комплексные стратегии по защите активов и собственников бизнеса от имущественных притязаний недружественных лиц.

Мы скорее платная юридическая «клиника» для бизнеса, нежели специалист по болезням правой ноздри!

Мы помогаем бизнесмену во всех областях права, с которыми он взаимодействует: мы не говорим ему, что это не наша специализация, мы погружаемся в тему!

Когда-то на семинаре мой преподаватель по уголовному праву, у которого я писал диплом — <u>Горелик Александр Соломонович</u> сказал: «Я смогу разобраться в любой юридической проблеме, если у меня будет 7 дней и доступ к правовой базе».

В 100 % случаях, когда правовая задача не требует спешки, то есть на ее решение есть время более чем одна неделя, мы самостоятельно справляемся с любой правовой задачей. Для этого у нас есть все:

- юридическое образование СФУ, у каждого из наших специалистов;
- особый склад мышления, который впитан каждым нашим сотрудником при прохождении стажировки в нашей компании;
- и время, позволяющее погрузиться в проблему с головой: когда можно проанализировать всю судебную практику, сложившуюся по данной проблеме.

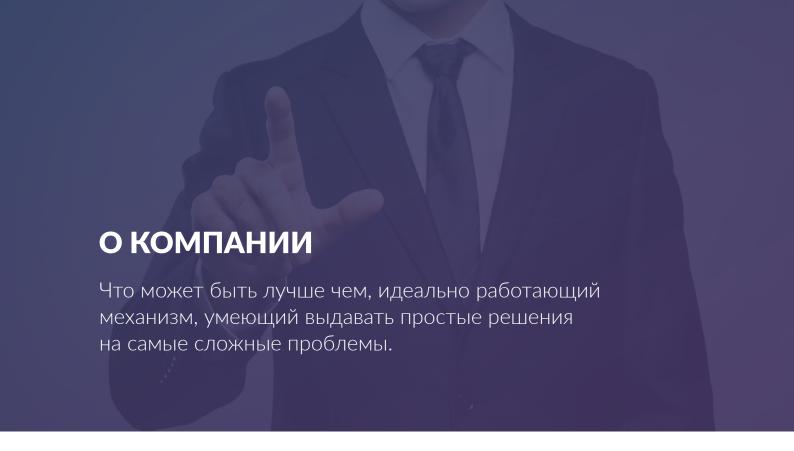
Мы поможем и тогда, когда бизнесмен столкнулся с проблемой не связанной с бизнесом:

Придем на помощь, когда его супруга попала в ДТП, и полиция будет пытаться лишить ее права управления автомобилем, и в том случае, когда его маме «собес» отказывает в дополнительных льготах, и тогда, когда его сын стал жертвой преступления, и в том случае когда предприниматель затопил весь подъезд соседей, и даже тогда...

С нами предприниматель юридически защищен на все случаи жизни: ему не надо каждый раз столкнувшись с проблемой искать автоюристов, юриста по налогам, банкротству, или еще из какой-либо сферы.

Мы знаем толк в правильном подходе к каждому бизнесмену и его бизнесу.

Немков Николай.



Юридическая компания «Консультант» — красноярская компания, в штате которой работают узкоспециализированные юристы и три собственных арбитражных управляющих. Подобный тандем специалистов позволяет осуществлять самые сложные юридические проекты: от коммерческих споров до банкротства отраслевых предприятий.

Основателями компании являются:

Немков Николай Владимирович — специалист в области защиты активов компаний через процедуру банкротства.

Компания Консультант сопровождала банкротство многих известных и крупных компаний Красноярского края, таких как ООО «Завод металлоконструкций», который осуществлял свою деятельность на территории крайнего севера, ООО «Аэро-транзит», компания занимавшееся воздушными перевозками, и многих других.

За последние три года мы помогли клиентам получить экономический эффект более 300 миллионов рублей, суды в 89,7 % случаях экономических спорах между нашими клиентами и их контрагентами вставали на сторону наших клиентов.

Наша компания эффективно решает юридические задачи на территории как Красноярского края, так и по всей России. В настоящий момент постоянной юридической помощью пользуются более 30 компаний.

БАЗОВЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ

Вы можете не разбираться во всех аспектах бизнеса на старте, но точно знаете в чем вы сильны при первой встрече с проблемой.

БАЗОВАЯ КОМПЕТЕНЦИЯ 1

Арбитраж. Ведение дел в судах

Как выиграть юридический спор в Арбитражном суде?

К этому вопросу лучше подходить заблаговременно: первое — все бизнес процессы, обмен документами, договорами, экспертиза договоров (их проверка), должны проводиться лучшими в своем деле — юристам с огромным опытом. Вопрос ошибки ведения бизнеса без юриста или с юристом, только вышедшем из института, может стоить миллионы.

Поэтому заведите за правило найти проверенного юриста или юридическую компанию на старте бизнеса или до возникновения каких-либо юридических проблем.

Ну а если случилось, что проблема не неизбежна, **обращайтесь к лучшим**, читайте отзывы о юридической компании, взорвите интернет.

Да, мы считаем себя реально крутыми, мы занимаемся такими проектами, которые не потянут 99% юристов всего сибирского региона.

Если у вас юридическая задача, требующая щепетильности, коллегиальности принятия взвешенных решений, вы по адресу. И да, мы выше рынка, но это стоит того. Мы сделаем все возможное, чтобы решение вопроса состоялось в вашу пользу.

БАЗОВАЯ КОМПЕТЕНЦИЯ 2

Безлимитное абонентское юридическое обслуживание

Юрист нужен на старте — это уже не гипотеза — это аксиома.

Юридический аутсорсинг является гарантией своевременной юридической помощи.

Кто в вашей компании ежедневно проверяет договоры? Бухгалтер или менеджер? Это совсем не дело — одна неправильно поставленная запятая и вы уже должны 5 млн. рублей (и хорошо, если рублей).

С нами вы в полной юридической безопасности. Ежедневно мы проверяем более 15 договоров на соответствие их интересам клиентов.

БАЗОВАЯ КОМПЕТЕНЦИЯ 3

Взыскание долгов

Взыскание долгов — наиболее востребованная услуга в нашей компании.

Как будет проходить процедура взыскания долга, то есть фактическое, реальное получение денежных средств от вашего контрагента.

Первое, что нужно сделать — это понять целесообразно ли вообще начинать процедуру взыскания долга, так как по сути это сэкономит ваше время и деньги. Вам необходим экспресс-анализ вероятности получения хоть-чего нибудь от вашего контрагента. Для этого вашего должника, необходимо «пробить» по всем возможным базам на предмет судебных споров, банкротства исполнительных производств, а также на наличие имущества в собственности.

Второе, что нужно сделать — проанализировать ваши бумаги, которые подтверждают долг, например, договор поставки, товарные накладные, кто их подписывал, были ли полномочия и так далее. Необходимо изучить судебную практику по вашему случаю, чтобы в категориях вероятности говорить о возможности получения судебного решения в вашу пользу.

В-третьих, имея все юридические расклады по взысканию долга, вероятности успеха, о которых мы вам расскажем, вам надо будет принять решение об инициировании процедуры взыскания долга либо нет.

Что конкретно будем дальше делать мы:

- 1. Предъявим претензию. С 2016 года претензионный порядок является обязательным, прежде чем подать иск в суд.
- 2. Предъявим иск с ходатайством об обеспечении иска, чтобы имеющееся имущество у должника было арестовано, а также представим ваши интересы в суде.
- 3. Представим ваши интересы в исполнительном производстве, до момента фактического получения суммы долга.
- 4. В случае необходимости, инициируем банкротство вашего должника, в том числе с целью возврата имущества в конкурсную массу, которое он слил.

БАЗОВАЯ КОМПЕТЕНЦИЯ 4

Банкротство компаний

Что и как мы сделаем, в рамках процедуры банкротства, чтобы:

- 1. Сохранить активы.
- 2. Списать долги.
- 3. Свести к минимуму риск субсидиарной ответственности.
- 4. Ликвидировать компанию.

Первое, что Вам как собственнику бизнеса надо понять — это, то что к банкротству компании необходимо готовиться заранее, лучше если у Вас в запасе будет срок от 6 до 10 месяцев до вступления первого судебного решения в силу о взыскании с Вас задолженности.

Юрист по банкротству должен уже на раннем этапе подключиться к решению проблемы пока Ваши контрагенты погрязли в судах против Вас.

Именно в этот промежуток формируется пул дружественной кредиторской задолженности:

— с кем-то из кредиторов удастся договориться, -кто-то просто долго не предъявлял свои требования о взыскании с Вас задолженности и вот требования о взыскании в суде, и как ни странно такая кредиторка оказывается дружественной именно вам.

Естественно это в дальнейшем благосклонно скажется на вашем бизнесе и сохранении активов, а кроме того дружественный кредитор сможет назначить своего арбитражного управляющего, от кандидатуры которого будет зависеть вся дальнейшая судьба ваших активов, ваша как директора или учредителя.

Касаемо списания долгов и ликвидации компании — это неизбежность, поэтому как не странно этот результат мы можем гарантировать.

То что касается субсидиарной ответственности вас, как руководителя, или учредителя, во-первых мы будем биться до последнего, чтобы этого не произошло, ну а если так случилось и вас привлекли к субсидиарке, при наличии лояльного арбитражного управляющего ее можно выкупить за символическую сумму, например, в 1 один рубль, почему нет.

Если в вашем бизнесе уже висит беда в виде грозящей недоимки по налогам или других обязательств, не тяните обращайтесь за помощью прямо сейчас!

Наша задача — помочь вам в трудной ситуации: защитить ваши интересы от кредиторов и максимально сохранить активы.

БАЗОВАЯ КОМПЕТЕНЦИЯ 5

Налоговые споры

Налоговые споры являются одними из самых сложных споров в юридической практике. Неправильно сформулированные исковые требования, а так же неверно выбранный способ защиты прав не принесут желаемого результата!

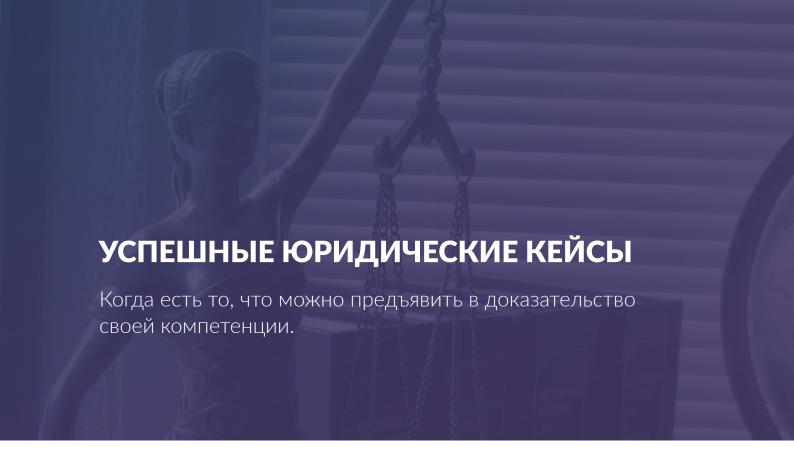
Налоговые споры — специализация компании «Консультант».

Что мы можем сделать:

Детальный, тщательный анализ. Мы проанализируем Ваш случай, пробъем всю судебную практику. Итогом нашей работы станет разработка индивидуальной стратегии юридической защиты, которая с высокой вероятностью даст ответ какие суммы мы сможем отбить.

Обжалуем решение налогового органа. Юристы компании составят необходимые претензии и жалобы к органам ФНС в управление и арбитражный суд.

Сопроводим выездную проверку, вплоть до вынесения окончательного решения арбитражным судом, мы собаку на этом съели.





Успешный кейс 1

Отбили в процедуре банкротства доначисленные налоги в виду отказа ИФНС в применении ставки НДС 0% по внешнеторговому контракту в сумме более 100 млн. руб., что позволило избежать уголовной ответственности руководителю компании за неуплату налогов.



Успешный кейс 2

Помогли клиенту вывести из под залога в пользу банка имущество, стоимостью в 3 млн. руб. Затраты составили 100 тыс. руб.



Успешный кейс 3

Помогли клиенту купить 9 самолетов АН-24 в процедуре банкротства стоимостью 7 млн. руб. за 900 тыс. руб.



Успешный кейс 4

<u>Помогли клиенту</u>, не смотря на отрицательную почерковедческую экспертизу, взыскать 2,2 млн. руб.

Наша компания опередила всех юристов по банкротству в Красноярском крае

29 августа 2016 г. состоялось первое в истории края решение арбитражного суда Красноярского края о завершении процедуры банкротства физического лица, в результате которой долг нашего клиента в размере 1,5 млн. руб. был полностью списан.



Взыскали «на раз, два, три» 11 миллионов рублей в пользу нашего клиента

В нашу компанию обратился предприниматель Лежнин Роман Валерьевич с просьбой помочь взыскать с ООО «Назаровский перерабатывающий завод твердых бытовых отходов» деньги в сумме более 11 млн. рублей за счет заложенного имущества.

Однако, все начиналось не с того. Договор займа недобросовестный контрагент попытался оспорить — признать недействительным в виду не получения денег по договору займа, дескать он его не подписывал, деньги получило другое лицо, — однако ему это не удалось, юристы компании «Красконсультант» отстояли право на получение денег с данного должника.

Вторым этапом был инициирован судебный процесс уже в отношении должника, в результате которого суд иск удовлетворил, и клиент получил на руки решение суда.



Решили проблему, стоимостью 15 миллионов рублей, за 2 миллиона

Детали. К нам за помощью обратился предприниматель с вопросом можно ли помочь в ситуации когда: на него подал иск в суд покупатель бизнеса на сумму 15 млн. руб., был наложен арест на все имущество нашего клиента. Имущество клиента как раз было именно на сумму равную 15 млн.: три квартиры, гостиница, 5 машин, и гаражи для автобусов.

До возникновения проблемы клиент занимался пассажирскими автобусными перевозками, в собственности было 8 автобусов, и все автобусы ходили по

городским маршрутам, чистый доход клиента составлял 600 – 800 тысяч рублей в месяц.

И вот наступил момент, когда он понял, что хочет уйти из данного бизнеса. Нашел покупателя за 20 миллионов рублей, все бы хорошо, но все разрешительные документы на автобусы, чтобы легально ходить по маршруту были оформлены на ИП, что исключало возможность продажи автобусов и маршрутов, как готового бизнеса.

Покупатель «бизнеса» предложил: «Я покупаю автобусы за ту сумму, которую ты хочешь, но работаю по агентскому договору от твоего имени, так как иначе мне надо победить в конкурсе на пассажирские перевозки, что ни кем не гарантировано.

Юрист покупателя предложил в обеспечение обязательств нашего клиента, чтобы он не закрыл ИП, и не отозвал разрешительные документы на маршруты из городской администрации, заключить договор займа на 10 миллионов рублей; наш клиент подписал договор займа, не подозревая о грядущей угрозе, хотя реально деньги покупатель бизнеса естественно не передавал. Наш клиент продавал бизнес без участия своего юриста!

В течение последующих двух лет после продажи автобусного бизнеса все шло хорошо и ничего не предвещало беды, но в какой-то момент покупатель бизнеса решил пустить автобусы на маршрут под своим именем, а не как было раньше (автобусы катались под именем нашего клиента). Посыпались жалобы пассажиров, и покупателя лишили 4-х маршрутов. Он пытался участвовать в новом конкурсе на приобретение маршрутов но проиграл, и тогда в его голове возник план: компенсировать все свои убытки за счет нашего клиента, ведь договор займа был подписан, осталось только подать в суд.

И вот уже назначено первое заседание о взыскании с нашего клиента денег в сумме 15 миллионов: 10 миллионов займа и 5 миллионов неустойки за несвоевременный возврат денег.

Что делать? Клиент был в подавленном состоянии, покупатель бизнеса грозил забрать все, что имел наш клиент. Не шел ни на какой диалог, хотел получить все 15 млн., которые реально никогда не передавались в заем нашему клиенту.

Юристы нашей компании провели ряд мероприятий, и в итоге в суде было заключено мировое соглашение на сумму 2 млн. рублей, наш клиент был безумно счастлив.

Резюме: никогда не продавайте бизнес без юриста!



КОНТАКТЫ

660125, г. Красноярск, ул. Светлогорская, д. 17Д (третий этаж)

(391) 271-81-20

(391) 296-85-24

www.krasconsultant.ru